Mega-Macht Marke

Erfolg messen, machen, managen

Jesko Perrey und Thomas Meyer

© des Titels »Mega-Macht Marke« (ISBN 978-3-86881-281-7) 2010 by Redline Verlag, FinanzBuch Verlag GmbH, München Nähere Informationen unter: http://www.redline-verlag.de

Inhalt

Voi Voi	arum Sie dieses Buch erneut lesen sollten – rwort zur dritten Auflage	7 11 15
1	Was Marken leisten und was sie stark macht	19
	1.1 Die Bedeutung der Marke für Konsumenten	13
	und Unternehmen	20
	1.2 Das Geheimnis starker Marken1.3 Die MarkenMatik von McKinsey – wie der	39
	Gesamtprozess der Markenführung effizient	00
	zu steuern ist	92
	Erich Stamminger im Gespräch – »Mit Authentizität und Leidenschaft zum Erfolg«	106
2	Marken messen	117
	von Marken zuverlässig einschätzen	118
	und Segmentierung	151
	präzise verstehen	186
	erfassen und quantifizieren	192
	wertorientiertes Branding«	215
3	Marken machen	223
	Stoßrichtungen und Wachstumsinitiativen ableiten	225

	3.2 Handlungsoptions-Matrix – das Wertversprechen festlegen, operationalisieren und zusammenführen	241
	3.3 Markenportfoliomanagement – wenn Markenführung	
	zu einer komplexen Optimierungsaufgabe wird	269
	3.4 Brand Personality Gameboard –	
	Marken zielgerichtet mit Emotionen ausstatten	296
	Jürgen Gerdes im Gespräch –	
	»Marken müssen sich ständig weiterentwickeln«	310
4	Marken managen	317
	4.1 Markenumsetzung – das Wertversprechen	
	der Marke an allen Kundenkontaktpunkten erfüllen	318
	4.2 Marketing ROI – das Geld an der richtigen	
	Stelle einsetzen	338
	4.3 Markencockpit – Zahlen, Daten, Fakten systematisc	ch
	erfassen und zielgerichtet nutzen	387
	4.4 Markenorganisation – Systeme und Anforderungen,	
	die den Erfolg sichern	415
	4.5 Einbeziehung externer Dienstleister –	
	nur ein echtes Partnermodell bringt die gemeinsame	
	Sache voran	432
5	Mega-Macht Marke – zehn Perspektiven .	459
6	Anhang	467
	6.1 Abbildungsverzeichnis	468
	6.2 Ausgewählte Literatur	472
	6.3 Unternehmens- und Produktregister	475
	6.4 Über die Kapitelbilder im Buch	479
	6.5 Über die Autoren	480