

ÜBER 60 MILLIONEN VERKAUFTE EXEMPLARE VON
THINK AND GROW RICH

NAPOLEON
HILL



*Das bewährte
Programm für
Wohlstand
und Glück*

DEIN
GRUND-
RECHT
AUF
REICHTUM

FBV

manager
magazin
Bestseller-
Autor

© des Titels »Dein Grundrecht auf Reichtum« von Napoleon Hill (ISBN 978-3-95972-216-2)
2019 by FinanzBuch Verlag, Münchner Verlagsgruppe GmbH, München
Nähere Informationen unter: <http://www.finanzbuchverlag.de>

EINLEITUNG DES HERAUSGEBERS

Dein Grundrecht auf Reichtum präsentierte Napoleon Hill ursprünglich im Frühling 1954 als eine Vortragsreihe in Chicago. Dank der Napoleon Foundation bietet Ihnen diese Veröffentlichung Zugang zu den Texten und zur herausragenden Arbeit von Napoleon Hill, einer amerikanischen Ikone der erfolgreichen Lebensgestaltung.

Dein Grundrecht auf Reichtum unterstützt Sie dabei, Ihre Ziele und Träume zu verwirklichen. Es wird Sie zu neuen Zielen und Träumen inspirieren, wobei Reichtum sich nicht auf enge Parameter wie Geld und Ruhm beschränkt. Sie verdienen es, in jeder Hinsicht reich zu sein – persönlich, geistig und finanziell. Dr. Hill fand heraus, dass Menschen, die es nur zu finanziellem Reichtum gebracht haben – mag dieser auch noch so groß sein – die unglücklichsten und unzufriedensten auf der Welt sind. Wahrhaft reich zu sein, umfasst alle Aspekte des Lebens.

Dr. Hill spricht von dieser Philosophie als einer Wissenschaft des Erfolgs – und Sie fragen sich vielleicht, inwiefern Erfolg auf einer Wissenschaft basiert. Sind die Schritte zum Reichtum künstlich herstellbar, quantifizierbar und können fehlerfrei funktionieren, wie ein Experiment im Labor? Dr. Hill definiert Wissenschaft als Kunst des Organisierens und Klassifizierens von Fakten. Wie alle Wissenschaften ist auch die des Erfolgs nur von Nutzen, wenn sie zielführend eingesetzt wird. Dr. Hill erklärt die zugrunde liegenden Prinzipien des Erfolgs verständlich und detailliert. Wenn Sie diese Prinzipien sorgsam

befolgen und umsetzen, helfen sie Ihnen beim Erwerb der Reichtümer, die Sie im Leben anstreben.

Diese, auf den Aufzeichnungen seiner Vorträge basierenden Texte sind für treu ergebene Anhänger von Napoleon Hill ebenso ergiebig wie für Neueinsteiger. Wir erleben hier, wie Dr. Hill seine herausragende Philosophie so präsentiert wie nie zuvor – bemerkenswert, effizient und anschaulich. Diese Vortragsreihe vermittelt uns Napoleon Hills 17 Erfolgsprinzipien, den Höhepunkt jahrzehntelanger Forschungen.

Damit diese Texte eine ähnliche Wirkung entfalten wie seinerzeit bei den Zuhörern, sollten Sie drei Punkte beachten, auf die Dr. Hill in seinen Vorträgen hingewiesen hat:

- 1. Machen Sie sich Notizen.** Halten Sie ein Notizbuch bereit, und schreiben Sie ausführlich mit. Beginnen Sie jetzt. Durch das Aufschreiben der erhaltenen Informationen prägt sich Dr. Hills Philosophie stärker in unser Bewusstsein und unser Unterbewusstsein ein, lässt sie unmittelbar wirken. Sie können Ihre Ideen aufschreiben oder aufnehmen.
- 2. Ergänzen Sie Ihre eigenen Ideen.** Während Sie sich durch das Material arbeiten, sollten Sie Ihre Notizen erweitern, indem Sie sowohl eigene Gedanken als auch relevante Informationen aus Zeitungen, Zeitschriften, Radio oder Fernsehen ergänzen.
- 3. Eignen Sie sich die Ideen durch Wiederholen an.** Lesen Sie die Ideen nicht nur einmal. Gehen Sie das Material immer wieder durch, verleihen Sie den Botschaften, wie man denken und handeln sollte, durch die Kraft der Wiederholung Nachdruck. Je intensiver Sie mit diesem Kurs arbeiten, desto besser wird er für Sie arbeiten.

Die 17 Erfolgsprinzipien

- 1. Konkretes Ziel.** Alle Erfolge beginnen damit, Ihr Hauptziel festzulegen und konkrete Pläne zu erstellen, um dieses zu erreichen.
- 2. Mastermind.** Dieser Prozess lässt Sie in den vollen Genuss der Erfahrung und Ausbildung, des Wissens und Einflusses anderer gelangen.
- 3. Glauben Sie an sich und Ihr Ziel.** Verwandeln Sie diesen Glauben in Handeln, damit Sie Ihre Wünsche, Pläne und Ziele realisieren.
- 4. Mehr tun, als verlangt wird.** Belohnungen vervielfachen sich, wenn Sie mehr und Besseres leisten als das, wofür Sie bezahlt werden.
- 5. Gewinnende Persönlichkeit.** Entwickeln Sie mentale, geistige und physische Eigenschaften, die Ihnen helfen, das Beste aus sich zu machen, und die Sie zum Erfolg führen.
- 6. Eigeninitiative.** Aktiv zu werden, ist ein unerlässliches Prinzip in allen Lebenslagen.
- 7. Positive Einstellung.** Die richtige Haltung ebnet den Weg zum Erfolg und ermöglicht, diese Philosophie umzusetzen.
- 8. Selbstdisziplin.** Es gilt, Emotionen zu kontrollieren, damit Verstand und Gefühl zusammenarbeiten.
- 9. Begeisterung.** Dieser Antrieb jeglicher Leistung hilft Ihnen, Selbstvertrauen zu entwickeln und negative Gedanken, Sorgen und Ängste zu überwinden.
- 10. Konzentration/kontrollierte Aufmerksamkeit.** Organisieren Sie Ihren Verstand. Fokussieren Sie sich auf Erfolg. Koordinieren und kontrollieren Sie die Kräfte Ihres Verstands. Nutzen Sie das mächtige Tool der Autosuggestion.
- 11. Exaktes Denken.** Sammeln Sie Fakten, wägen Sie ihre relative Bedeutung ab. Nutzen Sie Ihr Urteilsvermögen, und durchden-

ken Sie ein Problem, um die richtige Entscheidung, basierend auf Nachdenken versus Meinung oder Gefühl, zu treffen.

- 12. Schwierigkeiten und Niederlagen.** Verstehen und umgehen Sie die Gründe für Scheitern. Ziehen Sie aus unvermeidlichen Rückschlägen, Irrtümern und Widersprüchen positiven Nutzen.
- 13. Zusammenarbeit.** Koordinieren Sie Ihre Bemühungen mit anderen, und arbeiten Sie mit ihnen zusammen, um ein gemeinsames Ziel zu erreichen. Nutzen Sie bei Ihren persönlichen und beruflichen Vorhaben Teamwork und Taktgefühl zu Ihrem Vorteil.
- 14. Kreative Vision oder Fantasie.** Lassen Sie diesen leistungsstarken Workshop in Ihrem Kopf Wege erschließen, um das Ziel Ihres Verstands und die Ideale Ihrer Seele auszudrücken.
- 15. Gute Gesundheit.** Körperliches Wohlbefinden ist wesentlich, um Energie, Vitalität, Verhalten und Gewohnheiten für ein wahrhaft gesundes, glückliches und erfolgreiches Leben zu kultivieren.
- 16. Zeit und Geld budgetieren.** Machen Sie das Beste aus Ihren physischen Ressourcen, und holen Sie das Meiste aus ihnen heraus.
- 17. Das kosmische Gesetz der Macht der Gewohnheit.** Verstehen und wenden Sie die Dynamik und Macht der kontrollierenden Kraft und der Naturgesetze an, die das Universum regieren (einschließlich menschlicher Beziehungen).

DIE GEBÜNDELTE MACHT DER ZUSAMMENARBEIT ALLER PRINZIPIEN

Jedes dieser 17 Prinzipien ist einzeln betrachtet enorm wertvoll. Allerdings handelt es sich hier um eine synergistische Philosophie, bei der die Zusammenarbeit aller Elemente mehr auszurichten vermag als die Summe der Auswirkungen einzelner Prinzipien.

Während Dr. Hill über jedes Prinzip spricht, verweist er häufig auf eins oder mehrere der anderen Prinzipien. Seine Wiederholung erinnert zielgerichtet und ständig daran, dass alle Prinzipien miteinander verbunden sind, jedes vom anderen profitiert und sie aufeinander aufbauen. Ähnlich wie das Backen eines Kuchens, bei der jede Zutat notwendig ist, um die gewünschten Resultate zu erzielen. Sie können einen Kuchen nicht nur aus Mehl und Backpulver oder Butter oder Aromen herstellen; Sie brauchen alle Zutaten des Rezepts.

Ihnen wird ein Wort auffallen, das Dr. Hill besonders oft benutzt. Es lautet *transmutieren* oder *umwandeln*. Laut der Definition des Wörterbuchs beschreibt es die Veränderung einer Form, eines Zustands, einer Natur oder die Umwandlung eines Stoffes in einen anderen. Um etwas zu transformieren oder umzustellen, ist dieser Begriff wesentlich für Ihr Verständnis und Ihre Umsetzung dieser Philosophie.

Transmutation bedeutet, die ultimative Kontrolle über Ihre Gedanken und Gefühle auszuüben. Sind diese negativ, können Sie sie positiv umwandeln. Restriktive können Sie in expansive umwandeln. Aus Zurückhalten wird Loslassen. Sie können die Gewohnheiten und Muster, die Sie niedergerungen haben, umwandeln oder verändern.

Ihnen werden auch Dr. Hills Verweise auf die neun grundlegenden Motive oder Beweggründe auffallen, die (in anderen Arbeiten) auch das Alphabet des Erfolgs genannt werden. Es ist wichtig, diese zu verstehen, da Gefühle und Wünsche jede absichtliche Aktion steuern, die zu individuellen Leistungen führt. Als Bausteine des menschlichen Charakters sind Beweggründe die Grundlage, auf der diese Philosophie ruht. Sie sind entscheidend für Ihr Verständnis anderer Menschen und sich selbst, denn sie sind Teil von uns allen.

Die neun grundlegenden Beweggründe

1. Das Gefühl der Liebe.
2. Körperliches Begehren.
3. Das Streben nach materiellem Gewinn.
4. Das Bedürfnis nach Selbsterhaltung.
5. Der Wunsch nach körperlicher und geistiger Freiheit.
6. Der Wunsch nach Selbstentfaltung und Anerkennung.
7. Die Hoffnung auf ein Leben nach dem Tod.
8. Rachegefühle.
9. Das Gefühl der Angst.

Wie Sie sehen, spiegelt diese Liste die menschliche Natur, mit ihren positiven wie auch negativen Beweggründen, wider. Um die angestrebten Reichtümer zu erlangen, müssen wir diese Kräfte verstehen und lernen, mit ihnen zu arbeiten.

Die Prinzipien dieser Philosophie und der zugrunde liegenden dynamischen Kräfte des Menschseins kündigen die spannende und inspirierende Reise an, die Sie erwartet. Auf den folgenden Seiten werden Sie von dem Mann lernen, der diese Philosophie entwickelt hat, und der mehr Männer und Frauen motivierte, erfolgreich zu sein, als irgendjemand sonst in der Geschichte. Napoleon Hill, Amerikas größter Millionärsmacher, weilt Sie in dieser nie zuvor veröffentlichten Vortragsreihe in seine Erfolgsgeheimnisse ein. Setzen Sie sich nach vorne in die erste Reihe. Begrüßen Sie die Weisheit, die Ihr Leben verändern wird. Machen Sie sich bereit für das Abenteuer Ihres Lebens. Akzeptieren Sie Ihr Grundrecht auf Reichtum.

PRINZIP I

KONKRETES ZIEL

Lassen Sie uns die Lektion über das konkrete Ziel herunterbrechen und sehen, was es genau bedeutet, und warum es der Ausgangspunkt für Erfolg ist – weil es tatsächlich der Beginn jeder Leistung ist. Ein »konkretes Ziel« muss ein präziser Plan begleiten, gefolgt von entsprechendem Handeln.

VORAUSSETZUNG NR. I: AKTIONSPLAN

Sie brauchen ein Ziel, einen Plan, und Sie müssen anfangen, diesen Plan umzusetzen. Ihr Plan muss nicht hieb- und stichfest sein, denn wenn Sie feststellen, dass er nicht fehlerfrei ist oder nicht funktioniert, können Sie ihn jederzeit ändern. Sie können Ihren Plan modifizieren, aber er muss unbedingt klar und konkret sein. Wonach Sie streben und der Grund dafür – beides muss eindeutig sein. Es darf kein »Wenn und Aber« darin geben. Noch vor dem Ende dieser Lektion werden Sie verstehen, warum das so sein muss.

Diese Philosophie einfach nur zu verstehen – sie zu lesen oder mich darüber sprechen zu hören – hätte für Sie keinen großen Wert. Der Wert entsteht, wenn Sie anfangen, auf der Grundlage dieser Philosophie Ihre eigenen Muster zu erstellen und in Ihrem täglichen Leben, Ihrem Geschäft, Ihrem Job oder Ihren Beziehungen zu anderen Menschen umzusetzen. Dort entsteht der Nutzen.

VORAUSSETZUNG NR. 2: BEWEGGRÜNDE BESTIMMEN JEDE HANDLUNG UND ALLE ERFOLGE

Die zweite Voraussetzung besteht darin, dass alle Errungenschaften das Ergebnis eines Beweggrundes oder einer Kombination von Beweggründen sind. Ich möchte Ihnen einschärfen, dass Sie nicht und niemals das Recht haben, jemanden aufzufordern etwas zu tun ... ohne was? Ohne dieser Person einen angemessenen Beweggrund zu liefern. Nebenbei bemerkt, ist dies das Maß guter Verkaufstechnik – die Fähigkeit, einen angemessenen Beweggrund für einen Kauf in den Kopf des potenziellen Käufers zu pflanzen. Lernen Sie, mit Menschen umzugehen, indem Sie ihnen angemessene Beweggründe in den Kopf setzen, während sie die Dinge tun, die Sie sich von ihnen wünschen. Eine Menge Leute bezeichnen sich selbst als »Verkäufer« und haben noch nie von den neun grundlegenden Beweggründen gehört. Sie wissen nicht, dass sie nicht das Recht haben, jemanden etwas zu verkaufen, bevor sie demjenigen nicht einen Beweggrund für den Erwerb vermittelt haben.

VORAUSSETZUNG NR. 3: DIE MACHT DES UNTERBEWUSSTSEINS

Die dritte Voraussetzung besteht darin, dass jede Idee, jeder Plan und jedes Ziel, die den Kopf beherrschen und gedanklich wiederholt werden, und die durch den brennenden Wunsch nach Realisierung emotional verankert werden, *vom Unterbewusstsein übernommen und entsprechend den verfügbaren natürlichen und logischen Mitteln umgesetzt werden*. Dieser letzte Satz beinhaltet eine wichtige Lektion in Psychologie. Wenn Sie Ihren Verstand dazu bewegen möchten, eine Idee aufzugreifen und daraus eine Gewohnheit zu formen, sodass er automatisch nach dieser Idee agiert, müssen Sie ihm immer wieder sagen, was Sie wollen.

»Es geht mir mit jedem Tag in jeder Hinsicht immer besser und besser!« Dieser Satz stammt ursprünglich von Émile Coué, dem berühmten französischen Psychologen. Er stellt seine Heilsformel für Tausende Menschen dar, tatsächlich viel mehr, als er nicht zu heilen vermochte. Ich frage mich, ob Sie ahnen, woran das lag. Schließlich beinhaltete seine Aussage weder Wunsch noch Gefühl (und eine Aussage ohne Gefühl ist wie ein Schlag in den Wind).

Das Entscheidende an einer Aussage ist, ob Sie sie glauben. Wenn Sie sich etwas nur oft genug sagen, werden Sie es irgendwann glauben. Sogar eine Lüge. Witzig, aber wahr: Es gibt Menschen, die sich kleine harmlose Lügen (und manchmal nicht ganz so »harmlose«) erzählen, bis sie diese wirklich glauben. Das Unterbewusstsein unterscheidet nicht zwischen richtig und falsch. Es unterscheidet nicht zwischen 1 Penny oder 1 Million Dollar. Es unterscheidet nicht zwischen Erfolg und Versagen. Es wird jede Aussage akzeptieren, die Sie ständig wiederholen, in Gedanken oder Worten oder auf irgendeine andere Weise. Es liegt an Ihnen, (am Anfang) Ihr konkretes Ziel zu entwerfen, es aufzuschreiben, damit Sie es verstehen, es sich einzuprägen und tagedein, tagaus zu wiederholen, bis Ihr Unterbewusstsein

es aufgreift und automatisch dementsprechend reagiert. Das dauert ein wenig. Sie können nicht erwarten, über Nacht aufzulösen, was Sie Ihrem Unterbewusstsein jahrelang angetan haben, indem Sie negativen Gedanken erlaubt haben, sich dort breitzumachen. Aber Sie werden feststellen: Wenn Sie einen an Ihr Unterbewusstsein geschickten Plan emotionalisieren, ihn mit Begeisterung wiederholen und bestärken, wird es nicht nur schneller reagieren, sondern auch bestimmter und positiver.

VORAUSSETZUNG NR. 4: DIE KRAFT DES GLAUBENS

Die vierte Voraussetzung besteht darin, dass jedes Verlangen, jedes Ziel oder jeder Plan, die Sie beherrschen und die Ihr Glauben stützen, vom Unterbewusstsein übernommen werden. Es wird dementsprechend sofort agieren. An etwas zu glauben, ist der einzige Gemütszustand, der unmittelbares Handeln im Unterbewusstsein erzeugt. Ich rede hier nicht von Wünschen oder Hoffen. Ich meine einen Gemütszustand, bei dem ich alles, was ich auch immer tun werde, bereits fertig vor mir sehen kann, bevor ich überhaupt angefangen habe. Ganz schön positiv, oder?

Ich kann Ihnen ehrlich sagen, dass ich mir in meinem ganzen Leben nie etwas vorgenommen und es dann nicht realisiert habe, es sei denn, es wurde mir gleichgültig, ich nahm davon Abstand oder meine Meinung oder Einstellung dazu änderte sich. Und ich bin nie gescheitert, wenn ich etwas in Angriff genommen habe, das ich tun wollte. Sie können eine Geisteshaltung annehmen, in der Sie alles schaffen, was Sie sich vornehmen, solange Sie sich nicht auf dem Weg dorthin selbst schwächen (was viele Menschen tun).

Ich weiß es nicht genau, aber ich vermute, dass nur relativ wenige Menschen auf dieser Welt dieses Prinzip wirklich verstehen und es

anzuwenden wissen. Und selbst, wenn Sie es verstehen, müssen Sie es durch Handeln bestärken und zu einer Ihrer Gewohnheiten machen, sonst funktioniert es nicht. Glauben ohne Taten ist leblos, und Glauben ohne absolute, positive Überzeugung ist ebenfalls leblos. Sie werden mit dem Glauben an etwas nichts erreichen, solange Sie dem keine Taten hinzufügen.

Wenn Sie Ihrem Verstand oft genug sagen, dass Sie an etwas glauben, wird der Moment kommen, an dem Ihr Unterbewusstsein dies akzeptiert, sogar, wenn es um den Glauben an sich selbst geht. Haben Sie je gedacht, wie schön es wäre, so sehr an sich zu glauben, dass Sie nicht zögern würden, alles zu tun, was Sie in Ihrem Leben gern täten? Haben Sie je überlegt, wie sehr Ihnen das zugutekäme? Haben Sie eine Ahnung, wie viele Menschen sich ihr Leben lang unter Wert verkaufen, weil sie zu wenig Selbstvertrauen haben, ganz zu schweigen von ihrem Glauben an sich? Schätzen Sie mal, wie viel Prozent. Die Zahl liegt zwischen 98 und 100. Die Prozentzahl jener, die es tun, ist so gering, dass ich gar nicht erst versuche, sie exakt zu schätzen. Aber den vielen Tausend Menschen nach zu urteilen, mit denen ich in Kontakt gekommen bin (und es erübrigt sich zu erwähnen, wie überdurchschnittlich gut meine Kurse besucht sind), würde ich sagen, dass 98 Prozent der Menschen nie in ihrem Leben genügend Selbstvertrauen entwickeln, um hinauszugehen und ihre Lebenswünsche in Angriff zu nehmen. Sie akzeptieren das, was immer das Leben ihnen zuteilt.

Ist es nicht seltsam, wie die Natur arbeitet? Sie gibt Ihnen ein Set von Tools; alles, was Sie brauchen, um das zu erlangen, was Sie in dieser Welt anstreben oder gebrauchen können. Sie gibt Ihnen Tools für jedes Bedürfnis und belohnt Sie reichlich, wenn Sie sie annehmen und nutzen. Mehr brauchen Sie nicht zu tun, als sie anzunehmen und einzusetzen. Tun Sie beides nicht, werden Sie hart dafür bestraft. Die Natur verabscheut Leere und Faulheit. Sie will alles in Aktion haben, vor allem den menschlichen Verstand. Der Verstand

unterscheidet sich nicht von irgendeinem anderen Teil des Körpers. Wenn Sie ihn nicht gebrauchen oder ihm vertrauen, verkümmert er, welkt dahin und erreicht schließlich einen Punkt, an dem Sie jeder herumschubsen kann. Jeder. Manchmal haben Sie nicht einmal den Willen, sich zu widersetzen oder zu protestieren, wenn Menschen Sie herumschubsen.

VORAUSSETZUNG NR. 5: DIE MACHT DER GEDANKEN

Die fünfte Voraussetzung ist die Macht der Gedanken, die einzige Sache, die jedes menschliche Wesen vollständig kontrollieren kann. Dies ist so erstaunlich, dass es eine enge Beziehung zwischen dem Denkvermögen und Unendlicher Intelligenz bedeutet. Im ganzen Universum sind nur fünf Dinge bekannt, und aus diesen fünf wird alles Existierende gebildet, vom kleinsten Elektron und Proton der Materie bis zu den größten Sonnen im All – Sie und ich eingeschlossen. Nur fünf Dinge. Es gibt Zeit, Raum, Energie und Materie, doch diese vier Dinge wären nutzlos ohne das fünfte. Sie wären nichts. Alles wäre Chaos. Ohne diese fünfte Sache könnten Sie und ich nicht existieren. Was ist das wohl? Universelle Intelligenz.

Sie spiegelt sich in jedem Grashalm, in allem, das aus dem Boden wächst, und in all diesen Elektronen und Protonen der Materie. Sie spiegelt sich in Raum und Zeit, in allem, das existiert. Da ist Intelligenz – ständig wirkende Intelligenz – und der erfolgreichste Mensch ist jener, der die Mittel und Wege findet, den größten Teil dieser Intelligenz mit seinem Gehirn zu nutzen und in die Tat umzusetzen. Diese Intelligenz durchdringt das ganze Universum: Raum, Zeit, Materie, Energie und alles andere. Jedes Individuum besitzt das Privileg, sich so viel von dieser Intelligenz zu eigen zu machen, wie es möchte. Das geht nur, indem man sie nutzt. Sie nur zu verstehen oder daran zu